



Gestalten Sie das Wachstum unseres Kunden mit.

Unsere Kundin ist ein national tätiges und führendes Handelsunternehmen für elektromechanische Bauteile in den Bereichen Industrieelektronik, Bahn- und Wehrtechnik sowie Luft- und Raumfahrt.

Zur Verstärkung des Verkaufsteams suchen wir im Auftrag der Geschäftsleitung für die Regionen Zürich und Mittelland je eine dynamische und motivierte Persönlichkeit als

Key-Account Manager (m/w) Industrie-Elektronik

Ihre zukünftigen Aufgaben umfassen:

- Schnittstelle zwischen Kunden und Firma
- Betreuung und Beratung Key Kunden
- Täglicher Kontakt mit ihren Ansprechpartnern
- Verantwortung für das Budget Ihrer Verkaufs-Region
- Neuakquisition von Projekten, langfristige Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen

Sie bringen mit:

- Ausbildung als Elektroniker, Elektrotechniker HF sowie eine verkaufsorientierte Weiterbildung
- Erfahrungen im Bereich Verkauf oder Produktmanagement von elektromechanischen oder elektronischen Komponenten
- Gute Kenntnisse der Schweizer Industrielandschaft
- Verkaufstalent, Durchhaltewillen, Beharrlichkeit und Hartnäckigkeit
- Muttersprache Deutsch, gute Englischkenntnisse
- Gute IT-Kenntnisse sowie einen Führerschein der Kat. B setzen wir voraus

Ihre Perspektiven:

Es erwartet Sie eine herausfordernde und interessante Aufgabe mit guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen und wachsenden Unternehmen mit viel Gestaltungsspielraum, hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns über die Zustellung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an: philippe.nicotera@k-s-ag.ch. Gerne erteilen wir Ihnen auch telefonische Auskünfte.

K + S KAPPELER + STUDERUS AG
RÖSSLIGUTSTRASSE 2 · 5000 AARAU
TEL. 062 832 30 80 · FAX 062 832 30 81
E-MAIL: INFO@K-S-AG.CH · WWW.K-S-AG.CH