



Präzision mit Leidenschaft

Unsere Mandantin ist ein aufstrebendes Unternehmen in der Micro-Lineartechnik und Micro-Präzisionstechnik. Dazu zählen höchste Präzision, Qualität und Zuverlässigkeit.

Zur Stärkung der Verkaufsorganisation suchen wir im Auftrag der Geschäftsleitung eine kommunikative und technisch versierte Führungspersönlichkeit als

Gebietsverkaufsleiter (m/w) Lineartechnik

Ihre zukünftigen Aufgaben umfassen:

- Aktive und systematische Marktbearbeitung in der Schweiz und im nahen Ausland (Österreich, Italien, Frankreich)
- Pflege bestehender und Akquisition neuer Kunden und Vertriebspartner
- Erarbeiten applikationsspezifischer Lösungen mit den Kunden
- Führen der Auftragsverhandlungen und technischen Abklärungen
- Teilnahme an Messen und Kundenanlässen
- Reiseanteil ca. 80%

Sie bringen mit:

- Begeisterung für technische Präzisionsprodukte
- Abgeschlossene technische Grundausbildung, Weiterbildung im Verkauf von Vorteil
- Kommunikationsstarke, dynamische und proaktive Verkäufer-Persönlichkeit
- Fundierte Erfahrung im direkten Verkauf technischer Produkte in einer Zielbranche der Lineartechnik
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, Italienisch oder Französisch von Vorteil
- Gültiger PW-Fahrausweis (Kat. B)

Ihre Perspektiven:

Es erwartet Sie eine herausfordernde und interessante Aufgabe mit guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen und wachsenden Unternehmen mit viel Gestaltungsspielraum, hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns über die Zustellung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an: philippe.nicotera@k-s-ag.ch. Gerne erteilen wir Ihnen auch telefonische Auskünfte.