



**ProMinent®**

## Verkaufen Sie Premium-Komponenten und -Systeme.

Unsere Kundin, die ProMinent Dosiertechnik AG ([www.prominent.ch](http://www.prominent.ch)), ist Hersteller von Komponenten und Systemen zum Dosieren von Flüssigkeiten sowie Lösungspartner für die Wasseraufbereitung. Die innovativen Produkte, Dienstleistungen und Lösungen werden in den verschiedensten Branchen wie Wasser, Abwasser, Pool & Wellness, Lebensmittel und Getränke sowie Chemie und Pharma eingesetzt.

Für die Verkaufsorganisation in der Romandie suchen wir im Auftrag der ProMinent Dosiertechnik AG eine kommunikative und technisch versierte Persönlichkeit als

## Techn. Verkaufsberater (m/w) im Aussendienst für die Romandie

### Ihr Aufgaben- und Verantwortungsbereich:

In Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter und dem Verkaufsdienst beraten Sie die Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet umfassend und kompetent und ermöglichen ihnen, mit aussergewöhnlichen Lösungen technische und wirtschaftliche Fortschritte zu erzielen. Weitere Aufgaben Ihrer abwechslungsreichen Tätigkeit sind:

- Pflege und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen und Key-Accounts
- Akquisition von Neukunden
- Betreuung, Unterstützung und Koordination von Endkunden und Planern
- Selbständige Koordination Ihrer Verkaufsaktivitäten

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine technische Grundausbildung und eine kaufmännische Weiterbildung oder einen entsprechenden Leistungsausweis
- Sie haben mehrjährige, praktische Erfahrung im Verkauf von anspruchsvollen Industriegütern
- Sie schätzen den täglichen Kontakt mit Kunden, lieben es, zu beraten und innovative Lösungen zu verkaufen
- Sie sind eine offene und gewinnende Persönlichkeit, die mit den Kunden eine vertrauensvolle und langfristige Beziehung aufbaut
- Sie sind verhandlungssicher in Deutsch und Französisch; Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Sie haben Ihren Wohnsitz in der Romandie und verfügen über eine hohe Reisebereitschaft

### Ihre Perspektiven:

Es erwartet Sie eine herausfordernde und interessante Aufgabe mit guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen und wachsenden Unternehmen mit viel Gestaltungsspielraum, hoher Selbständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.

### Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns über die Zustellung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an:  
[daniel.hacksteiner@k-s-ag.ch](mailto:daniel.hacksteiner@k-s-ag.ch). Gerne erteilen wir Ihnen auch telefonische Auskünfte.