



Unser Kunde expandiert. Sie können dabei sein!

Unser Auftraggeber ist ein führender Anbieter von Industriegasen. Er versorgt zahlreiche Industrien mit hochreinen Gasen und individuellen Gasmischungen.

Zur Stärkung der Verkaufsorganisation in den Kantonen ZH, TG, SH und SG suchen wir im Auftrag der Geschäftsleitung eine kommunikative und technisch versierte Persönlichkeit als

Gebietsverkaufsleiter/in Nordschweiz (80 - 100%)

Ihr Aufgaben- und Verantwortungsbereich

Sie übernehmen die Betreuung und den Weiterausbau des Kundenstammes in den Kantonen ZH, TG, SH und SG. Weitere Aufgaben Ihrer abwechslungsreichen Tätigkeit sind:

- Beratung und Vertrieb von technischen Gasen für Handwerks-, Industrie- und Gesundheitskunden sowie die Forschung
- Entwicklung von Lösungen für Gasversorgungsanlagen in Zusammenarbeit mit der Anwendungstechnik
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur strategischen Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes
- Aufbau und Repräsentation der Marke in der Schweizer Industrie- und Handwerkslandschaft
- Aufbau eines Agentur- und Vertriebsstellennetzes
- Selbstständige Koordination Ihrer Verkaufsaktivitäten

Das bringen Sie mit

Sie sind eine selbstständig, strukturiert und zielorientiert arbeitende Persönlichkeit mit folgenden weiteren Eigenschaften:

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung, idealerweise ergänzt durch eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Berufserfahrung im technischen Verkauf, idealerweise im Aussendienst und im Gasumfeld
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Abschlussorientierung
- Gute MS Office-Kenntnisse; Erfahrung mit ERP-Systemen von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B sowie Reisebereitschaft in der Region
- Wohnsitz in der Verkaufsregion
- Stilsichere Deutschkenntnisse

Das erwartet Sie

Es erwartet Sie eine herausfordernde und interessante Aufgabe mit guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen und wachsenden Unternehmen mit viel Gestaltungsspielraum, hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freue ich mich über die Zustellung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an: daniel.hacksteiner@k-s-ag.ch. Gerne erteile ich Ihnen auch telefonische Auskünfte.