



Voegtlin-Meyer

...mit Energie unterwegs

Führungsstärke zeigen, Marktchancen nutzen, Erfolg sichern.

Die Voegtlin-Meyer AG Gruppe (www.voegtlin-meyer.ch), beschäftigt rund 350 Mitarbeitende an ihren Standorten Windisch, Brugg, Bremgarten, Buchrain sowie Lenzburg und ist seit 114 Jahren erfolgreich in der Region tätig. Das Unternehmen bietet ihren Kunden eine breite Palette von Dienstleistungen rund um die Themen Mineralölprodukte, Tankstellen, Entsorgung, Tanktechnik, Kanalservice, Bauheizungen und Personentransporte.

Im Auftrag des Inhabers suchen wir für den Hauptsitz in Windisch eine unternehmerisch denkende und engagierte Persönlichkeit als

Verkaufsleiter/in Energie 80 – 100% (Brenn- und Treibstoffe)

Ihr Aufgaben- und Verantwortungsbereich:

Sie möchten als Verkaufsleiter/in Verantwortung übernehmen und aktiv zum Erfolg des Unternehmens beitragen? Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick, Marktverständnis und Führungsstärke und brennen darauf, Kundenbeziehungen auszubauen? Dann sind die folgenden Aufgaben genau richtig für Sie:

- **Team-Leadership:** Führung und Weiterentwicklung des Verkaufsteams im Bereich Brenn- und Treibstoffe sowie erneuerbare Energieträger
- **Ergebnisverantwortung:** Verantwortung für Umsatz, Marge und Verkaufsergebnis der Abteilung
- **Strategie & Vision:** Entwicklung und Umsetzung der Verkaufsstrategie
- **Beziehungsmanagement:** Betreuung und Ausbau bestehender Kunden- und Partnerbeziehungen
- **Wachstum:** Aktive Akquisition von Neukunden
- **Performance-Tracking:** Erstellen und Überwachen von Verkaufsbudgets und Zielvorgaben
- **Zukunft gestalten:** Identifikation von Marktchancen und Entwicklung neuer Geschäftsfelder, insbesondere im Bereich HVO und erneuerbare Energieträger
- **Cross-Selling:** Ausschöpfen von Verkaufssynergien mit den weiteren Unternehmensbereichen
- **Projektarbeit:** Mitarbeit bei bereichsübergreifenden Projekten

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine kaufmännische Berufsausbildung und ausgewiesene Führungskompetenz
- Erfahrung im Verkauf von Brenn- und Treibstoffen oder in einem vergleichbaren Energieumfeld von Vorteil
- Sie sind eine flexible und belastbare Persönlichkeit mit Teamplayerqualitäten
- Sie bewegen sich versiert im IT-Umfeld (MS Office, ERP)
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, Grundkenntnisse in Französisch und/oder Italienisch von Vorteil

Ihre Perspektiven:

Es erwartet Sie eine vielseitige, anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem erfolgreichen KMU. Das Unternehmen bietet Ihnen einen modernen Arbeitsplatz, eine grosse Selbständigkeit, viel Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns über die Zustellung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an:
daniel.hacksteiner@k-s-ag.ch. Gerne erteilen wir Ihnen auch telefonische Auskünfte.